

КОНФИГУРИРОВАНИЕ СИСТЕМЫ «ПРОДАЖА КОМПЛЕКТУЮЩИХ ДЛЯ ПК» НА ПЛАТФОРМЕ 1С: ПРЕДПРИЯТИЕ 8.3

Хабибуллин Т.С.,

БГАУ, г. Уфа, Россия

Дронь Е.А.,

БГАУ, г. Уфа, Россия

Аннотация. В статье рассматривается процесс адаптации типовой конфигурации «1С: Предприятие 8.3» для нужд торгового предприятия, специализирующегося на продаже компьютерных комплектующих. Описаны основные бизнес-процессы: закупка, складской учет, продажа, сборка ПК под заказ. Представлена разработанная конфигурация, включающая справочники «Номенклатура» (с дополнительным реквизитом «Артикул»), «Контрагенты», документы «Заказ покупателя» и «Реализация товаров», а также отчет по продажам. Приведены примеры экранных форм и механизм ввода на основании. Результатом является специализированное решение, повышающее эффективность учета и управления ассортиментом комплектующих.

Ключевые слова: 1С: Предприятие 8.3, конфигурирование, продажа комплектующих для ПК, торговое предприятие, автоматизация учета, справочники, документы, отчет по продажам.

Актуальность. Заключается в необходимости адаптации (конфигурирования) платформы «1С: Предприятие 8.3» под уникальные бизнес-процессы магазина комплектующих. Разработанная конфигурация позволит повысить точность учёта, скорость обработки заказов и обоснованность управленческих решений.

Введение

Рынок компьютерной техники и комплектующих характеризуется высоким уровнем конкуренции, широким ассортиментом и частым обновлением модельного ряда. Для эффективного управления торговым предприятием в этой нише необходима автоматизация, учитывающая специфику товаров (совместимость деталей, серийные номера, гарантийные талоны). Платформа «1С: Предприятие 8.3» является распространенным инструментом автоматизации торговли в России, однако типовая конфигурация «Управление торговлей» требует доработки для учета уникальных бизнес-процессов. Цель настоящей работы — разработка и описание процесса конфигурирования системы «Продажа комплектующих для ПК» на платформе 1С: Предприятие 8.3.

...

полный текст во вложении